

# BUSINESS & LIFE





## Kedves Olvasó!

**N**agy örömünkre szolgál, hogy immáron a Business & Life 8. kiadását tarthatja kezében. Flottamagazinunk tavaszi kiadásában szeretnénk, ha bepillantást nyernének a Magyar Suzuki Zrt. elmúlt néhány hónapjának legizgalmasabb eseményeibe.

Büszkén jelenthetjük be, hogy vállalatunk megőrizte piacvezető pozícióját 2018-ban is. Nem csak összértékesítésben, de a Vitarának köszönhetően a SUV szegmensben is tarolt a Suzuki, mely 2018-ban modellfrissítésen esett át és olyan vezetéstámogató rendszerekkel egészült ki, amelyek kategóriájában egyedülállóvá teszik mindenki kedvencét. Esztergomi gyárunkban 2015 óta készülnek a Suzuki Vitarák, melyből már a félmilliomodik darab gördült le a gyártósorról.

2018 nem csak a Vitara, hanem új szolgáltatásaink éve is volt. Tavaly vezetük be a piacon egyedülálló BoosterJet Pro garanciánkat, valamint útjára indítottuk a MySuzuki hűségprogramunkat is, mellyel nem csak lakossági, de flottapartnereink is számos kedvezményhez juthatnak.

Április végén mutatjuk be az elmúlt évek talán legjobban várt Suzuki modelljét, a megújult Suzuki Jimnyt, mely megkapó külsejével minden autórajongó szívébe azonnal belopja magát.

A tavasz beköszöntével egyre több időt töltünk a szabadban, ezért ebben a számunkban a tokaji régiót ajánljuk autós túrára készülő olvasóinknak.

Bízunk benne, hogy sikereinkben partnereinkkel együtt osztozhatunk. Reméljük hamarosan Önt is ügyfeleink között köszönhetjük!

**Hársfalvi János**  
marketingvezető





# Örökifjú VITARA

## Három évtizedes sikertörténet

*1988-at írunk, Ayrton Senna a Forma1 világbajnoka, George Michael uralja a rádiós lejátszási listákat, mozikba kerül a Rambo III és megszületik a Vitara. A modell ma tagadhatatlanul a hazai személygépkocsi-piac koronázatlan királya, a magyar vásárlók első számú választása. Azonban még ennél is több, generációk kedvence debütálása óta! Minek köszönheti harminc esztendő, kontinenseken átívelő sikerét? A Magyarországon eddig gyártott félmilliomodik Vitara apropóján felidézzük az ikonikus modell történetének legfontosabb állomásait.*

### Minek nevezzetek?

Escudo, Geo Tracker, Suzuki Sidekicker, Pontiac Sunrunner. Nem is gondolnánk, de ezek a kalandregénybe illő fantázianevek is mind a Vitarát jelölik. Ennek oka, hogy a japán gyártó más típusaihoz hasonlóan a Vitara is többféle elnevezéssel került piacra. Japánban és egyes ázsiai piacokon Escudo néven kezdték el gyártani, ami spanyolul pajzsot jelent. A többi névvel Észak-Amerikában illették a modellt, köszönhetően annak, hogy a General Motors 1981-ben megvásárolta a Suzuki részvények 5 százalékát. Maga a Vitara név egyébként a Suzuki szlogenjeként is ismert „Way of life” kifejezésből ered, amelyet magyarul leginkább életmódként, életvitelként írhatunk körbe.

### Gazdag örökség

Remek géneket örökölt elődeitől a hazai piac jelenleg legnépszerűbb új autója. Már az 1988-as első generációs Vitara hamar népes rajongótáborra tett szert. Nem is csoda, hiszen terepen nyújtott, sokoldalú teljesítménye mellett a városi autókra jellemző méretekkel és fogyasztással rendelkezett. Ráadásul többféle színváltozattal, akár kétféle fényezéssel és levehető vászontetővel is kapható volt, ami miatt a városi fiataloknál is célba talált a modell. A második generáció, ahogy a Grand előnév is jelezte, nagyobb méretekkel, erősebb motorral és bővebb felszereltséggel debütált 1998-ban. Nem sokkal ezután, az autóiipari változásokhoz igazodva, szinte teljesen megújulva-kigömbölyödve, azaz lekerekített formákkal lépett színre 2005-ben

a harmadik generáció. A negyedik generáció érkezésére 10 évet kellett várni, 2015-ben került piacra az új változat, amelynek nemcsak gyártásából, hanem fejlesztéséből is kivették részüket a magyar szakemberek. 2018-ban a Vitara még kifinomultabb megjelenéssel és még fejlettebb biztonsági funkciókkal ünnepelte 30. születésnapját. Elegáns kialakításával, könnyű manőverezhetőségével, valamint kényelmes vezetési élményével a mai napig hódít a vásárlók körében.

### A hétvégén majd felmegyünk a hegyekbe

Legendák keringenek arról, hogy a kilencvenes években külföldről vásároltuk a Vitarákat, és irigyeltük azt, aki ezzel az autóval járt a hétvégi telekre. Valóban, már az első generációs modellt a kompakt szabadidő-autó kategória úttörőjének szokás nevezni. Sőt, ezen autók piacán tette versenyképessé a Suzukit strapabíró karosszériájával és kiváló terepjáró képességeivel a Vitara. A Suzuki mérnökei olyan járművet álmodtak meg, amely magabiztosan mozog terepen, de a városi betonrengetegben is lehet rá számítani.

### Magyar büszkeség

Nekünk magyaroknak ma már többet jelent a Vitara, mint az egykoron hön vágyott hobbiterepjáró. 2015 tavasza óta ugyanis a Magyar Suzuki Zrt. esztergomi gyárából gurul ki ez az autó, melyből a közelmúltban elkészült a félmilliomodik darab is. A 2015-ben Magyar Termék Nagydíjjal és Innovációs Nívódíjjal jutalmazott Vitarára joggal lehetünk büszkéek, nem csoda, hogy évről-évre toronymagasan vezet az újautó-eladási listát.



1988





# Tovább tökéletesítve

## – Megújult a Vitara

**2018-ban 30. születésnapját ünnepelte cégünk zászlóshajója, a Suzuki Vitara, amelyet a kerek születésnap évében alaposan továbbfejlesztettek mérnökeink. A magyar vásárlók kedvenc autójának motorterében történtek a legfontosabb változások.**

**A** Vitara népszerűsége évek óta töretlen. 2018-as évben 11 127 új Suzuki Vitara kapott magyar rendszámot a DataHouse adatai szerint, ami 26,63 százalékos fejlődés 2017 azonos időszakához képest. A hazai piacon több Vitarára volt igény, mint az alsó középkategória elsőjéből, a Škoda Octaviából és a kisautószegmenst vezető Renault Clióból együttvéve.

Bár az Esztergomban gyártott SUV sikere az exportpiacon is tartós, a városi és középhosszú utakra is jól bevethető, a kiváló minőségű, takarékos autót alapos modellfrissítéssel készítettük fel a következő évekre. Az átrajzolt orron határozottabb krómelemek díszítik a hűtőmaszkot és hangsúlyosabb a nappali menetfény LED-íve. Az egybefüggően piros felületű hátsó lámpákban három LED-csík világít az új könnyűfém felnikkel gazdagodó Vitarán.

### **AllGrip: 4x4 mindkét turbómotorhoz**

Összhangban a benzines motorok felé forduló cégautó-vásárlók és a magánügyfelek igényeivel, a Vitara Otto-moto-

rokkal fut tovább. Az 1,6 literes dízelmotor búcsújával vége egy korszaknak, amely az 1996-ban bevezetett, atmoszférikus dízellel indult az iskolateremtő első generációban.

A benzinesek között az 1,6 literes, 120 lóerős szívómotor helyét a Balenóban, a Swiftben és az SX4 S-Crossban jól bevált 1.0 BoosterJet vette át, 111 lóerős teljesítménnyel. A háromhengeres turbómotor 170 Nm maximális forgatónyomatéka több az eddigi 156 newtonméternél és 4400-as percnkénti fordulatszám helyett 2500-3500 között állandó. Ereje kis fordulaton is élénk gyorsulást, csendesebb működést és biztonságosabb előzéseket jelent.

Az 1.4-es BoosterJet 140 lóerős, 220 Nm nyomatékú turbómotorja a csúcsmo-  
del. A továbbfejlesztéssel ez is megfelel az Euro 6d Temp emissziós normának. Mindkét motor Japánból érkezik Esztergomba, mindkettőben vízhűtés nyújtja meg a turbófeltöltő élettartamát, a fogyasztáscsökkentést nagynyomású közvetlen benzinbefecskendezés és teflonbevonatú dugattyú segíti. Cégünk a japán belpiacos

kisautók 660 köbcenti alatti motorjaival több évtizedes tapasztalatra tett szert a turbós benzines motorok fejlesztésében és gyártásában. A hazai gyártású Vitara és az SX4 S-Cross motorjára, sebességváltójára és turbófeltöltőjére így 3+7 év vagy 200 000 kilométer a garancia, míg az autóra 3 év/100 000 kilométeres általános garancia érvényes.

Továbbra is kiemeli a Vitarát a kategóriatársak közül az összkerekhajtás, ami aszfalton is biztonságosabbá teszi az autót. Az igen fejlett AllGrip-rendszer Auto, Sport, Snow és Lock állásban működik, utóbbi kínálja a legjobb terepjáróképességet. Mindkét motor társítható hatfokozatú automata sebességváltóval, így a belül szebbé és igényesebbé váló Vitara azoknak a munkatársaknak is megoldást jelent, akik nem vezetnek kuplungos autót.

Az új Vitara automatikus fékezéssel kombinált ütközésveszély-felismerése lézerszkennelrel és kamerával figyeli az utat. Az adaptív tempomat kiegészül a sávelhagyásra figyelmeztető és az irányjelzés nélküli kitérésre visszakormányzással reagáló sávban tartó rendszerrel. Új a legfontosabb közlekedési táblákat az óracsoportban megjelenítő táblafelismerés, valamint a parkolóhelyről kitolatra a keresztirányú forgalomra figyelmeztető berendezés is.

A Vitara kivételes ár/érték arányát flottapartnereink megrendelése és a típus nimbusza mellett a nemzetközi szakajtó elismerései is igazolják. A neves brit *What Car?* magazin kétszer egymás után a Vitarát választotta a legjobb vételnek a 15 000 angol font (5,5 millió Ft) alatti árkategóriában. 30 év alatt, 191 országban, 3,7 millió Suzuki Vitara talált gazdára: ez az eredmény ügyfeleink kitüntetett bizalmát jelzi.



# Real Garant

**A Suzuki 2011 óta dolgozik együtt a Real Garant biztosítótársasággal. A 2018-ban bevezetett BoosterJet Pro garanciáról kérdeztük a társaság szakembereit, Sebestyén Ádámot, Tarcsafalvi Tamást és Pataki Ádámot.**

**– Mikor kezdődött és hogyan alakult ki a Suzuki és a Real Garant kapcsolata?**

**Pataki Ádám (PÁ):** Cégeink kapcsolata Magyarországon 2011-ben indult. A Suzuki megbízható, nemzetközileg is elismert partnert keresett, a hosszú távú tervei megvalósításához, és nagyon megtisztelő, hogy mellettünk döntött. 2011-ben volt 20 éves a Magyar Suzuki Zrt. Ennek öröme a gyártó egy 3+2 éves garanciaprogrammal ajánlódta meg az ügyfeleket. Ez volt az első közös projektünk.

**– Pontosan mit jelent a 3+7 év garancia?**

**Sebestyén Ádám (SÁ):** A 3+7 év BoosterJet PRO garancia egyet jelent a megbízhatósággal. A gyártó minőségigé-

rete a piacnak szánt üzenete ebben a tanúsítványban ölt testet. Ma már nem elegendő a piacon a műszakilag leginkább megbízható járművet gyártani, annak egy határozott vállalással is párosulnia kell. A 3+7 év garancia azt jelenti, hogy a Suzuki a gyári 3 év vagy 100.000 km teljes körű garancián felül további 7 évig vagy 200.000 km futásteljesítmény eléréséig garanciát nyújt a motorra, turbóra és a váltóra egyaránt. Ehhez az ügyfélnek csak a szervízfüzetben előírt karbantartásokat kell időben elvégezni a Suzuki előírásainak megfelelően.

**– Milyen alkatrészekre terjed ki a 3+7 év garancia?**

**Tarcsafalvi Tamás (TT):** Feltételeinket úgy alkottuk meg, hogy a fődarabok lehető legtöbb fokozott igénybevételnek kitett alkatrészét lefedje, amelyeknek meghibásodásától, javítási költségétől a járműtulajdonosok legjobban tartanak.

**A garancia terjedelme:**

**Motor:** Szívócső, hengerblokk, forgattyús ház, hengerfej, hengerfejtömítés, az olajkeringéssel kapcsolatos minden belső részegység, olajhűtő, olajteknő, olajnyomáskapcsoló, olajsűrő-ház, lendkerék, hajtótárcsa a fogaskoszorúval, fogasszija / vezérműlánc a feszítőgörgővel, feltéve, ha a csereintervallumokat betartották, és cseréje nem esedékes.

**Üzemanyagrendszer:** Turbófeltöltő.

**Váltó és automataváltó:** Sebességváltó-ház, ennek belső részegységei, beleértve a nyomaték átalakítót (wandler), az automataváltó elektronikus vezérlőegységét, váltóházak (bowdenek).

**– Mikortól érvényes a garancia?**

**SÁ:** A BoosterJet PRO garancia a Suzuki gyári garancia lejártát követően kezdődik, azaz az üzembe helyezéstől számított 4. év első napján vagy a 100.001 km futásteljesítmény elérésekor, amely hamarabb bekövetkezik.

**– Mely Suzuki modellekre érvényes a garancia?**

**PÁ:** Alapvetően a 3+7 év BoosterJet PRO garancia minden Magyarországon 2018. augusztus 22. után értékesített Vitara és S-Cross modellre érvényes, melyet 1.0, ill. 1.4 BoosterJet motorral szereltek. Azon ügyfelek, akik ez



előtt az időpont előtt vásárolták az autójukat az említett motorokkal, egy akciós időszakon belül 2018. november 1. és 2019 október 31. között kedvezményes áron tudják megvásárolni a garanciaszolgáltatást.

**– Milyen visszajelzésekkel találkozik a garanciával kapcsolatban?**

**TT:** A program fogadtatása mind az ügyfelek, mind a márkakereskedők felől kiemelkedően pozitív. Az ügyfelek igazolva látják a kereskedők kijelentéseit az autó megbízhatóságával kapcsolatban. Ez a visszaigazolás rendkívül fontos szerepet tölt be a hosszú távú ügyfélkapcsolat kialakításában.

**– Eddigi tapasztalatai alapján, a jótállásnak köszönhetően nagyobb biztonságérzetéről számolnak be az autók tulajdonosai?**

**PÁ:** Az autóvásárlás – főleg egy új autó vásárlása – a családok és cégek számára is mindig egy nagy volumenű döntés. Az ilyen hosszú garanciaidő nem csak nagyobb biztonságérzetet nyújt az ügyfelek számára, hanem jelentős pozitív hatással van az autó értékállóságára is. Megnyugtató a tudat, hogy hosszú örömteli kilométerek után, ha ügyfelünk cseréire szánná el magát, az autó használtpiaci értéke kiemelkedően magas, az értékesíthetősége pedig jelentősen könnyebb, mint bármely konkurens típusé.

**– Mi a menete a garancia igénybevitelének alkatrész meghibásodás esetén?**

**SÁ:** A SUZUKI márkaszervizek felkészült, tapasztalt szakembergárdával állnak rendelkezésre, így bármilyen, az autóval kapcsolatban felmerülő probléma esetén csak be kell fáradni a legközelebbi hivatalos Suzuki márkaszervizbe, a többi teendőt a szerviz intézi közvetlenül a cégünkkel. Külföldi tartózkodás esetén minden esetben kérjük ügyfeleinket, hogy fáradjanak a hozzájuk legközelebbi Suzuki márkaszervizbe és még a javítás megkezdése előtt vegyék fel a kapcsolatot a Real Garant ügyfélszolgálatával.



A Real Garant Versicherung AG egy több, mint 30 éves német biztosítótársaság, mely 2007 óta a Zurich Gruppe Deutschland leányvállalata. Székhelye a Stuttgart melletti Neuhausen auf den Fildern. Összesen 15 európai országot támogatunk a német, belga, spanyol, olasz és osztrák irodáinkból. Naponta mintegy 100 munkatárs dolgozik ügyfeleink elégedettsége érdekében. Több, mint 7300 autókereskedő partner bízik már bennünk, erősíti ügyfélmegtartó képességét, növeli hosszú távon bevételeit a segítségünkkel.

**Vállalati filozófiánk:  
Garancia szenvedéllyel!**

Kompetens és tisztességes partnere vagyunk az autóiparnak, termékeinkkel és szolgáltatásainkkal nagyobb biztonságot nyújtunk. Egyik részről a partnereink – autókereskedések, szervizek, valamint gyártók és importőrök – egyedi garanciaprogramjaink révén az ügyfélkör megtartását szolgáló fenntartható eszközöket és nagyobb műhelykihasználtságot érnek el. Másik részről az ügyfél profitál a márkakereskedő által nyújtott garancia minőségigéretéből, valamint a járművel kapcsolatos költségei is átláthatóbbak. Munkatársainkkal közösen mi határozzuk meg iparági alapelveket, állítunk fel standardokat. Küldetésünk, hogy mindig új eszközöket találjunk az ügyfélhűség növelésére.

# Lehetőségautó

## Sas Róbert, a Lehetőségautó tulajdonosa



**– Hogyan indult a Suzuki és a Lehetőségautó kapcsolata?**

A kapcsolat kezdete egy 2011-es miniszeri rendelethez, illetve akkor kiírt pályázathoz kapcsolódik. A súlyosan mozgáskorlátozottak és egyéb fogyatékossgal élők gépjárműszerzési támogatásának közvetítésére kiírt pályázatot egy többszereplős konzorcium nyerte, melynek egyik tagja a Lehetőségautó Kft. volt. A Konzorcium az EMMI-vel kötött együttműködési megállapodásban rögzített feltételeknek megfelelően végezte munkáját. Kezdetben a szerződések egy típus (a Swift) megvételét tették lehetővé. Később a választék egy-egy típussal bővült. 2015-ben lettem tulajdonosa a Lehetőségautó Kft.-nek, innen kezdve egyre jobb munkakapcsolatot alakítottunk ki a Suzukival, szakmai alapokra helyezve a hangsúlyt és munkánkat az EMMI is támogatta. Bővítettük az elérhető típusok körét és mára a Suzuki minden gyártmánya elérhető a flottakedvezményeknek köszönhetően, kedvezményes áron.

A kötelező hitelfelvétel eltörlésével, ami jó ideig feltétele volt a támogatás igénybevételének, a többi szereplő részvétele okafogyottá vált, így mára a Lehetőségautó lett a Konzorcium vezetője, példamutató együttműködésben a Magyar Suzuki Zrt.-vel és az EMMI-vel.

**– Mit takar pontosan a Lehetőségautó program?**

A cég a Lehetőségautó – Suzuki Konzorcium vezetőjeként, az Emberi Erőforrások Minisztériumával és a Magyar Suzuki Zrt.-vel együttműködve a súlyosan mozgáskorlátozott személyek közlekedési kedvezményéről szóló 102/2011. (VI. 29.) Kormányrendelet alapján a Rendeletben szereplő Jogosultak részére biztosítja a gépjárműszerzési támogatás felhasználását.

**– Kik jelentkezhetnek erre?**

A 18 év feletti személyek közül a fogyatékossgai támogatásra, vagy vakok személyei járadékára jogosult személyek, továbbá a mozgáskorlátozottak esetében a fővárosi és megyei kormányhivatal minősítése alapján a közlekedőképességében súlyosan akadályozott személyek szerezhetnek támogatásra való jogosultságot.

A 18 év alatti értelmi fogyatékos, autista, látási fogyatékos, valamint hallási fogyatékos gyermekek esetében a magasabb összegű családi pótlékban részesülők válhatnak jogosulttá a támogatásra.

**– Milyen kedvezményeket vehetnek igénybe?**

Új Suzuki típusú gépjármű esetén a támogatás mértéke 1 000 000 Ft, 5 évnél nem régebbi használt autó esetén a támogatás a vételár 60%-a, de legfeljebb 600 000 Ft.

**– Az országban hány Suzuki kereskedésben lehet így autót vásárolni?**

A Lehetőségautó Kft. és a vele együttműködő 8 db értékesítési pont szolgálja ki az ország egész területén a gépjárműszerzési támogatás jogosultjait, biztosítja a gépjárművek készletezését, rendelését, legyártatását, értékesítési ponthoz szállítását.

Minden érdeket figyelembe véve, fokozatosan bővítjük az értékesítési pontok számát!

**– Mik a tapasztalatok, a jogosultak mely modellt/modelleket preferálják és miért?**

A sláger természetesen a Vitara, de kezd felzárkózni az S-Cross, elsősorban kedvező ár-érték aránya és megbízhatósága, illetve kényelme miatt, de a kedvező flottaáraknak köszönhetően egyre népszerűbb az új Swift is.

**– Milyen segítséget nyújtanak a rászorulóknak ezek az autók? Ki tudnak elégiteni speciális igényeket is?**

A rászorulóknak kedvezőbb áron juthatnak hozzá a gépjárművekhez, a Magyar Suzukival létrejött együttműködés keretei között, illetve a támogatás fő célja, hogy az állam segítséget nyújtson a jogosultaknak a mindennapi életben, az iskolába, munkába járásra, orvoshoz való eljutásra.

**– Évente átlag hány család/rászoruló tud így autóhoz jutni?**

Az értékesítés darabszáma fokozatosan növekszik, előző évben elértük a 600 db-ot, az eddigi megkötött szerződéseket látva, idén a 700 db értékesítése reálisnak látszik! A program létezése óta több, mint 3000 új Suzuki, valamint 1000 db-ot meghaladó használt autó szolgálja ügyfeleinket.



*Fiatal korom óta szoros a kapcsolatom az autózással, tanult szakmám autószerelő, sokat tevékenykedtem az autósportban, versenyeztem, autót építettem, rálátásom van a magyar autópiac helyzetére, ismerem a vevők, eladók problémáit. Cégvezetőként tisztában vagyok a felmerülő problémákkal, azok sikeres menedzselésével. A Lehetőségautó Kft. tulajdonosaként, tekintve, hogy szakértő kollégáim és az ügyvezetés kifogástalanul végzi a dolgát, feladatomban elsősorban az anyagi források biztosítása, az értékesítés stratégiájának kidolgozása, miként lehet az ügyfelek számára minél kedvezőbb lehetőségeket kínálni. Merem mondani, hogy kiváló kapcsolatot sikerült kialakítani a Suzukis kollégákkal, együtt dolgozunk azon, hogy a program hosszú távon is sikeres maradjon! Korrekt munkakapcsolatban vagyok az EMMI munkatársaival, segítve, gyorsítva egymás munkáját, mára a gyors ügyintézésnek csak a fizikai távolság (pl. hogy a külföldi gyártású autó mikor érkezik meg) szab határt.*



# Új Suzuki Jimny

## Ez nem SUV, hanem terepjáró

**Ne lepődjenek meg, ha a Jimny kulcsát nem találják a szekrényben és a kocsit is csak pillanatokra látják a céges parkolóban! A Suzuki vidám és megállíthatatlan dzsipje a vállalati flották kedvence lehet.**

**C**sak jövőre lesz 50 éves a Suzuki terepjárója, ám az ajándékot már idén megkapjuk: májustól a hazai márkakereskedésekben is megjelenik az új Jimny. Mindent tud, amitől elődje két teljes évtizeden át sikeres maradt, de újragondolt utasterével, erősebb motorjával, új vezetői segédrendszereivel biztonsága és kényelme is nagyon sokat fejlődött. A magyar autópiacon 2019-ben is magabiztosan vezető Suzuki ellátta a Jimnyt a gyalogosokat és a járműveket egyaránt észlelő DSBS automatikus vészfékezéssel, jelzőtábla-felismeréssel valamint a sávelhagyást és a vezető fáradását érzékelő biztonsági berendezésekkel is.

### Valódi terepjáró, az alapoktól

Ne tévesszen meg senkit az aranyos külső: a Jimny továbbra is kökemény munkával terhelhető terepjáró erdőgazdaságok dolgozóinak, mobiltelefon-adótornyok karbantartásához vagy mezőgazdasági vállalkozásoknak.

Közmondásosan jó terepképességeit a vadászok is sokra értékelik. Az autó alapját kiemelkedő teherbírású, további keresztartókkal merevebbé tett létraalváz biztosítja. A futómű hátul és elöl is merev tengelyes. A merev tengely erőteljesebb szerkezet a független kerékfelfüggesztésnél, egy lemez lengőkarral szemben ezek a hidak nem görbülnek el a sziklákön, hamarabb törnek el a követ, ha kevés lenne a 2010 mm-es alvázmagasság. Merev tengellyel a kerekek a talaj egyenetlenségeit is könnyebben követik, mert az egyik kerék berugózása a vele közös tengelyen lévő másikra is hat.

Optimális terepszögeket biztosít a karosszéria. Elöl 37, hátul 49 fok a hátsó terepszög, a tengelyek közötti rámpaszög pedig 27 fokos, megkönnyítve az átkelést árkokon és vízmosásokon. A kilátás tökéletes a sík motorházzal, a nagy üvegfelületekkel és a meredek tetőoszlopokkal. A Jimny képességeiről sokat elmond, hogy győzött a német

szaklap, az Auto Bild Allrad 2019-es téli összehasonlító tesztjén, megelőzve többek között az Audi Q8-ast, a Porsche Cayenne S-t és még a G 63 AMG-t is, a kultikus Mercedes G-osztály csúcsváltozatát.

Elsősége nem véletlen. Erdőben kis mérete és áttekinthetősége segíti, mély sárban csekély súlya teszi utolérhetővé. A Jimny AllGrip Pro négykerék-hajtása profi felhasználóknak szól. A hajtásrendszer markánsan eltér a viszkokuplungos AllGrip Autótól a Swiftben és az elektronikus szabályozott AllGrip Selecttől, amit flottaügyfeleink a Vitarából és az SX-4 S-Crossból ismerhetnek. A Jimny alapesetben hátsókerék-hajtású, az első kerekek hajtása kényelmesen, az utastérből kapcsolható, ez a 4H (high) állás. Szükség esetén a kerekekre juttatott nyomtér megnövelhető a terepáttétellel, 4L (low) üzemmódban nyaktörő emelkedőket és lejtőket is biztonsággal legyőz a Jimny. Az ereszkedésben a választott sebességet automatikus fékezésekkel tartó lejtmenet-vezérlés segíti.

### Láncos vezérlésű szívómotorral

Motorgyártásban a Suzuki nimbusza töretlen, legyen szó a turbófeltöltős Boosterjet benzinesekről vagy az atmoszférikus motorokról. A Jimny új szívómotorja négyhengeres, 1462 köbcentis és 100 lóerős. A maximális forgatónyomaték 110-ről 130 Nm-re nőtt és a magasabb értéket kicsit alacsonyabb fordulatszámon adja le a motor. Az opcióként rendelhető automatikus sebességváltó jól jöhet városban, de a negyedik fokozat hosszú áttételezésével autópályán is. A Jimnyben tempomat, ülésfűtés és automatikus légkondicionáló teszi kényelmesebbé az életet.

Apró, de rettenthetetlen terepjáróként a Jimny továbbra is egyedülálló autó a professzionális felhasználók számára. Mivel elbűvölő külseje kiszélesítette a hagyományos vevőkört, a Jimnyből a kapacitásnövelés dacára sokkal többre van igény annál, amennyit a Suzuki gyártani képes belőle Japánban. Ez a szokottnál hosszabb szállítási időt jelent, a Jimnyk rendelkezéséről és várható átadásáról flottaértékesítő kollégáink tájékoztatják partnereinket. A várakozásnak egy előnye mindenképp van: a kiugró kereslet garantálni fogja a kiváló értéktartást, tovább javítva a japán terepjáró TCO-mutatóit. Ritkán adatik meg, hogy a szív és az ész ugyanazt mondja: egy Jimnyre érdemes lehet várni.



# Budapest Boat Show 2019

*Immáron 28. alkalommal került megrendezésre hazánk egyik kiemelkedő hajós rendezvénye, a Budapest Boat Show, amelyet az idei évben az Utazás Kiállítással együtt lehetett megtekinteni.*



Mivel a két kiállítást egyazon hétvégén rendezték, így rekordszámú látogató érkezett a Hungexpo-ra. A profi szervezésnek és a standok megfelelő elhelyezésének köszönhetően ebből az érdeklődők semmit sem érzékeltek, mindenki kényelmesen, nyugodt tempóban, stresszmentesen tudott szét nézni a kedvenc standján!  
Természetesen a Suzuki hajómotor és hajótest kínálatot is meg lehetett tekinteni a rendezvény ideje alatt. Mindez három hivatalos hazai Suzuki Marine Márkakereskedő munkájának volt köszönhető, akik részvételükkel nagyban emelték a rendezvény színvonalát.

## Hírös Yacht Club – Kecskemét

Hatalmas standdal képviseltette magát kecskeméti márkakereskedőnk, ahol számtalan horgászcsónak, WaveBoat és Saver hajó is bemutatásra került, melyekhez tökéletesen il-

leszkedtek a Suzuki takarékos és nagyteljesítményű hajómotorjai. A Suzuki termékpalettajából láthattuk élőben a 250 lóerős DF250A típust, de a kisebb kompakt változatokat is szemügyre lehetett venni, mint például a DF2.5, DF6A, DF9.9B, vagy a nagyobb DF25A, DF40A modelleket.

## Jeanneau Magyarország – Budapest

A kiállítás eddigi közel 30 éves történetében a legnagyobb hajó, a most bemutatott 51 lábás Jeanneau 51-es yachtja is megtekinthető volt a helyszínen, amely szinte önmagában kitöltötte a hazai forgalmazó rendkívül impozáns standját. A legeknél maradván, ugyanitt – rögtön a Jeanneau vitorlás és motoros hajók mellett – volt látható a Suzuki csúcstechnológias DF350A V6 hajómotorja is. Néhány lépéssel arrébb pedig egy igazi történelmi darabra is felfigyelhetett a látogató a Jeanneau Magyarország standján, a piros fedelű Suzuki D55 modell, amely egy igazi legenda, hiszen több, mint 50 évvel ezelőtt született és a Suzuki hajómotor történelmének első lépését jelenti!

A múltidézés mellett azonban érdemes volt közelebbről is szemügyre venni a Suzuki új, élenjáró csúcstechnológiáit is, melyhez egy metszett DF175A hajómotor nyújtott nélkülözhetetlen segítséget és igazi látványosságot a high-tech műszaki megoldások iránt érdeklődők részére.

## Löcsey és Társa – Kismaros

A kismarosi hivatalos Suzuki Marine Márkakereskedő standján is láthattunk számos érdekességet. Azt már első pillantásra mindenki észrevehette, hogy a Drago hajótestekhez is tökéletesen illenek a Suzuki hajómotorok, melyek közül főleg a 100 lóerőnél nagyobb típusok kerültek bemutatásra a hajókon. A stand közepén található installáció is látványosan prezentálta a Suzuki Marine-t, ahol a kisebb Suzuki hajómotorok mellett a Suzumar hajótest paletta egyik tagja is bemutatásra került. Ez utóbbi hajótest végén egy több évtizedes, régi kétütemű modell, a Suzuki DT2.2 hajómotor pihent, felidézve a múltat és a hosszú évek alatt töretlen Suzuki Marine innovációt!

A kiállítás remek alkalmat nyújtott arra, hogy a látogatók számos újdonságot testközelből megismerjenek, illetve összehasonlítsák a hazai piacon kapható hajós termékeket. A rendezvény utáni hetek pedig tökéletes időszakként szolgálnak arra, hogy a megszerzett információkkal felvértezve felkeressük a hozzánk legközelebb található hivatalos hazai Suzuki Marine Márkakereskedőt, aki segítségünkre lesz minden további kérdésben és a részletek átbeszélésében, akár az igényeinkhez leginkább ajánlott hajómotor / hajótest kiválasztásában, vagy ezen termékek finanszírozásával kapcsolatosan is!

# Múlt és jelen tökéletes fúziója

## Megérkezett a legújabb Suzuki Katana

**A** Katana japán szó, jelentése kard, melynek különleges helye van a japán kultúrában és történelemben, hiszen nemcsak fegyverként tekintettek rá, hanem műtárgyként is. Nincs ez másképp azzal a Suzuki által elindított úttal sem, amiben a Suzuki Katana éles pengéként hasított bele a '80-as évekbe és került a történelem legikonikusabb motorjai közé. Jöhet a ráadás!

Az egykor megálmódott Katana külső jegyeiben olyan nemes és letisztult, hogy szépsége azóta sem fakult meg. Mérés és úttörő formavilága sokaknak okozott meglepetést, mégis beigazolódtott a fejlesztés sikere, hiszen a '80-as évek meghatározó formája azonnal elnyerte a közvélemény tetszését. Az akkori siker a tradicionálisan megbízható és fejlett motorkerékpároknak, valamint a Target Design csapatának formatervével valósult meg. Erőt sugárzó markáns vonalait pengeszerű élek jellemezték, még a lámpát körbeölelő idom csúcsában összpontosított forma is a kardot idézte. Mint a penge, úgy vágott keresztül mindenben a Katana.

Az 1981-ben bemutatott első generáció a maga korában épp olyan előremutató és formabontó volt, mint a most Kölnben bemutatott legújabb modell.

A Suzuki többi sikeres modellje mellett azonnal a figyelem középpontjába került az új motor, melynek alapja a legerősebb, ezáltal a Katana határozott karaktere lehengerlő teljesítménnyel párosul. Az utcára hangolt GSX-R erőforrás és a legújabb fejlesztésű váz, a kipörgésgátló, az állítható első futómű, a Brembo 4 dugattyús radiális fékek és az új informatív LCD műszerfal jellemzi a Katana-t, amit Dunlop Sportmax Roadsport 2 gumikkal szereltek fel. A klasszi-



kusokat idéző első lámpát markáns vonalvezetésű fejdíom fogja közre, melynek vonalvezetése végigfut a tank egész oldalán. Az ülést és az azt körülölelő faridomot is éles vonalak jellemzik, majd az elkeskenyedő „kard éleiben” köszön vissza a hátsó lámpa formája. Csupaszon őrizve a faridomot, egyben elegáns megoldás a lengővilláról felvitt rendszámablattartó, hiszen ezzel is növeli a motor a sportos megjelenését.

Kategóriájában egyszerre nyújt fölényt a sportos megjelenése és teljesítménye, megnyerve azon motorrajongókat, akik kedvelik a „Kard” múltidéző, de egyben a legmodernebb technikai fegyvertárát.





# Praktikus kiegészítők a mindennapokra

A Suzuki számos extra kiegészítőt kínál autósoknak, amelyek a mindennapi életünket teszik még praktikusabbá, védik az autót a sérülésektől, segítik az utastér tisztántartását, komfortosabbá tétele. Ezekről a lehetőségekről Szemere Marcellt, a Suzuki Pótalkatrész osztály értékesítési vezetőjét kérdeztük.



Az új autó megvásárlásakor nem kötelezzük a vásárlót arra, hogy bármilyen kiegészítőt is megvásároljon, azonban a Suzuki márkakereskedések értékesítői nagy szakértelemmel és odafigyeléssel ajánlják az ügyfelek figyelmébe az egyéb kiegészítőket, az ügyfelek igényeit maximálisan kielégítve. Amennyiben a kereskedésnek van készlete az adott kiegészítőből, az ügyfél azonnal hozzájuthat, más esetben a Magyar Suzuki Zrt.-től szükséges megrendelni. Természetesen több tartozékot élőben is meg lehet tekinteni a szalonban kiállított autókra – ilyenek pl.: a tetőcsomagtartó, csomagtértálca és deluxe szőnyeg. Ezen felül már a márkakereskedésen múlik, hogy a szalonautón kíván-e bármilyen más kiegészítőt bemutatni.

– **Vannak esetleg csomagajánlatok is?**

Természetesen a piac igényeit felmérve csomagajánlatokkal is készültünk az ügyfeleknek. A tavalyi évben 3 modellünkhöz is létrehoztunk ilyen tartozékcsoomagokat, melyeket 20%-os árkedvezményrel vezettünk be a piacra.

Ezek a csomagok a Swift, Baleno és S-Cross tulajdonosoknak kedveznek, azonban az idei évben tervezünk Vitara kiegészítő csomagokat is létrehozni, szintén kedvezményes áron.

A tervezett csomagok leginkább védelmi funkciót ellátó kiegészítőkből fognak állni, ilyenek például: a küszöbvédő szett, csomagtérelvédő, oldaldíszléc, csomagtértálca stb.

– **Mik a fogyasztók kedvenc termékei?**

Korábban említettem a védelmi kiegészítőket, melyekből csomagokat állítunk össze. Ez nem véletlen. Ezek a kiegészítők a legkeresettebbek, nemcsak a magyar, hanem a környező országok piacain is.

Ezt a keresletet hivatottak kielégíteni ezen csomagok. Úgy véljük, az ügyfeleknek fontos, hogy az autójuk épségét és értékét hosszú távon megőrizhessék, melyeket ezekkel a kiegészítővel tudnak elérni.

– **Milyen termékekből tevődik össze a Suzuki kiegészítő kínálata?**

A Suzuki kiegészítő kínálata modellenként nagyjából megegyező, mind funkcionalitásukat, dizájnjukat, megbízhatóságukat és minőségüket illetően. A termékpalettán találhatóak védelmi funkciót ellátó, szállítást segítő, valamint belső és külső kiegészítők. A tetőcsomagtartótól kezdve a küszöbvédő szetten át az autószőnyeg is megtalálható a Suzukinál, de a teljes kínálatot a mysuzuki.hu/kiegeszitok weboldalon minden kedves ügyfelünk megtekintheti.

– **Hogy zajlik a rendelés? Minden szalonban elérhetőek a tartozékok? Esetleg élőben is meg lehet ezeket nézni rendelés előtt?**

– **Egy flottás S-Crosshoz vagy Vitarához mik azok a termékek, amelyeket mindenképpen ajánlanál vásárlásra?**

Volt szerencsénk flottáknak biztosítani tartozékokat az évek során. Jellemzően az alábbi kiegészítőket választják flottás partnereink: mankókerék, csomagtértálca és szőnyegszett.

– **Különböző, nem az autóhoz szervesen kapcsolódó kiegészítői is vannak a Suzukinak (ruházat, játékok stb.)?**

Igen, mi ezeket a kiegészítőket a butik kategóriába soroljuk. Jellemzően pólók, pulóverek, kabátok, nyakbaakasztók, pénztárcák, esernyők tartoznak a butik-termékek közé. A Suzuki minden területen, így a butik-termékeket illetően is a magas minőség híve, úgyhogy bátran ajánlom minden kedves ügyfelünk figyelmébe a teljes butik kínálatot. A mysuzuki.hu/kiegeszitok weboldalon mindenki megtekintheti ezeket a termékeket, illetve pdf formátumban a katalógus is letölthető.

## Küszöbdekorációs szett

Fekete strukturált felület, „ELEGANT” dizájn, 4 db-os szett.



## Multi tetőcsomagtartó

Alumíniumcső T-horonnal, zárható. Tetősínes verzióhoz. Önsúly: 4,4 kg



## Csomagtértálca

A csomagtér szennyeződésének elkerülésére.



## Deluxe szőnyegszett

A speciális kialakítású szőnyegek oldalán és peremén négy színvariációban látható a Vitara embléma. A négydarabos szett kézi és automata sebességváltóval felszerelt modellekhez is használható. A Vitara logó a szőnyeg vezető- és utasoldali szélén is megtalálható. A szőnyegek rögzítőkampókkal és a vezetőoldalon saroklemezzel rendelkeznek. Csak balkormányos modellhez.



## Csomagtér élvédő

Alumínium dizájn, tartós, hőre lágyuló műanyagból, védi a hátsó lökhárítót a karcolásoktól ki- és berakodás közben.



# Suzuki hűségprogram

**2018 tavaszán indult útjára a Magyar Suzuki Zrt. hűségprogramja, a MySuzuki, amely egy átfogó, személyre szabott kedvezményrendszert kínál a már meglévő és az új Suzuki ügyfeleknek. Ráadásul nem csak magánszemélyek élhetnek a MySuzuki nyújtotta előnyökkel, hanem flottapartnerek is. A hűségprogram lehetőségeiről a Suzuki flotta üzletágának vezetőjét, Zsákai Ádámot kérdeztük.**



**– Milyen előnyöket kínál a hűségprogram a Flottapartnereknek?**

Mind a célcsoportos flotta ügyfelek, mind a jogi személyek részére a hűségprogram flotta ajánlat keretében kedvező ajánlatot tudnak kereskedőink nyújtani ügyfeleiknek új gépjármű vásárlása esetében. A programban való részvétel feltétele a <https://loyalty.suzuki.hu/> weboldalon való regisztráció, az érvényben lévő flottaértékesítési szabályzat elfogadása, mely csupán pár percbe kerül az ügyfélnek. Jelenleg kizárólag gépjárművásárlás esetén kapnak kedvezményt a programban résztvevők, de a jövőben mindenképp bővítésre kerül szerviz és alkatrész oldalról is.

**– Hogyan segíti a hűségprogram a flottaeépítést?**

Azon flotta ügyfelek, akik regisztrálnak a MySuzuki hűségprogramban, kiemelten előnyös feltételekkel tudják bővíteni gépjárműparkjukat, legyen szó vállalati ügyfelekről vagy akár célcsoportos ügyfelekről.

**– Milyen lehetőséget ad a hűségprogram a klasszikus értelemben vett vállalati ügyfeleknek?**

A vállalati flotta kedvezményeket a cégbíróság által bejegyzett gazdasági társaságok: Bt., Kft., Zrt., Nyrt. vehetik igénybe. A programban történő részvételhez egy aktív, telefonszámmal megerősített regisztrációra van szükségük, ezáltal a felhasználó megkapja a vásárláshoz szükséges MyID-ját. Flotta ügyfeleinket a MyID kódjuk alapján tudjuk azonosítani és számukra a kereskedőkön keresztül a kedvezményeket biztosítani. Az aktuális flotta szabályzatunk alapján jogi személyek esetében vásárlási darabszám korlátozás nincs érvényben, így végfelhasználóként korlátlan mennyiségben tudnak gépjárművet vásárolni, amennyiben vállalják, hogy a gépjárművek legalább 6 hónapig nem kerülnek elidegenítésre. Egyébként ezen szabályzat elfogadása a hűségprogramba való regisztráció folyamatának része.

**– Kik tartoznak a célcsoportos ügyfelek körébe?**

Flotta szabályzatunk megalkotásánál nagyon fontosnak tartottuk a jogi személyeken kívül kiemelt célcsoportok kiszolgálását is. Szabályzatunk külön érinti a célcsoportos



ügyfeleinket. Mivel ezen célcsoportos ügyfelek gépjármű használata inkább magánjellegű, így ezen ügyfeleink a gépjármű forgalomba helyezésétől számított 12 havonta egyszer vehetik igénybe ezt a kedvezményes vásárlási lehetőséget.

Célcsoportos flotta ügyfeleink körébe tartoznak például a szakmai kamarák tagjai, történelmi egyházak felelős tagjai, Ipartestületek Országos Szövetségének tagtestületeiben működő magánszemélyek (IPOSZ), jogi tevékenységet végző személyek, újságírók, hivatalosan regisztrált östermelők, egyéni vállalkozók, diplomaták, konzulok és konzulátus számára dolgozók, taxi vállalkozások, gépjárművezető-oktatók.

**– Milyen a hűségprogram fogadtatása a flottás körökben?**

Ügyfeleink nagyon elégedettek, hogy a kiemelten kedvezményes árainkkal már az interneten való tájékozódáskor találkozhatnak, ezáltal pedig már a márkakereskedésekben való vásárlás, valamint a szerződés kötés is sokkal gördülékenyebben és gyorsabban elvégezhető.

**– Miért olyan fontos számotokra a hűségprogram?**

Az új és a visszatérő vásárlóinkat szeretnénk jutalmazni egy kényelmes és felhasználóbarát internetes felülettel, a hűségprogrammal, mely elősegíti a Magyar Suzuki Zrt. és az ügyfelek közötti kapcsolattartást. Ezen a rendszeren keresztül tudjuk a regisztrált ügyfeleket tájékoztatni az aktualitásokról és legfrissebb ajánlatainkról.



# Több, mint félezer új Suzuki Vitarával bővült a Magyar Honvédség eszközparkja

**A honvédelmi tárca még 2017-ben döntött arról, hogy a Zrínyi 2026 Honvédelmi és Haderőfejlesztési Program keretében új, felfelé ívelő pályára állítja a honvédséget. Ennek keretében szerezték be azt az 550 darab új Suzuki Vitarát, amelyek a korábbi szolgálati személygépjárműveket hivatottak felváltani.**



Az új Suzuki Vitarákról **Beluzsárné Belicza Andrea** alezredest, a Honvédelmi Minisztérium sajtófőnökét kérdeztük:

**– Milyen járművekből áll a Magyar Honvédség megújult közúti flottája, milyen autókba ültek át a honvédség munkatársai az új Vitarákba?**

Óriási jelentősége van a honvédség számára ennek a beszerzésnek, hiszen utoljára több, mint 15 éve, a kilencvenes évek végén történt jelentősebb autótvasárlás. Ezeket a gyakran már félmillió kilométert futott Opel, Volkswagen, Ford és Skoda típusú személyautókat váltották fel a Magyar Suzuki Zrt. városi terepjárói. Mostanra a Vitarák alkotják a honvédségi flotta jelentős részét. Ezek az autók felszereltségükben és teljesítményükben egyaránt egy modern, fejlődő honvédségi eszközpark képét vetítik előre.

**– Milyen szempontok alapján választották ki az új szolgálati járműveket?**

A Zrínyi 2026 Honvédelmi és Haderőfejlesztési Program részeként a szállítási képességek modernizálásának szem előtt



Beluzsárné Belicza Andrea

tartásával kezdtük meg a személygépjármű park bővítését. A beszerzést széleskörű, minden fontos részletre kiterjedő háttér munka és piackutatás előzte meg. Elsődleges célunk a személygépjármű flotta minőségi cseréje volt, amely együtt jár az üzembiztonsági mutatók ugrásszerű emelkedésével, illetve az üzemben tartási költségek jelentős csökkenésével. A választásnál a kedvező ár-érték arány mellett fontos szempont volt az is, hogy a Suzuki Vitarák beszerzése magyarországi munkahelyeket támogat és a magyar gazdaságot erősíti.

**– Milyen célra használják a Vitarákat, milyen feladatokat látnak el?**

Ügyintézői gépjárművek, elsősorban személyszállításra használjuk. A Magyar Honvédség Katonai Rendészeti Központ állománya azonban a katonai rendészeti és gépjármű-baleseti helyszínelő feladatok mellett katonai delegációk és az ország területén áthaladó katonai erők kísérését, biztosítását, forgalom szabályozását is ellátja a Vitarákkal.

**Nógrádi Norbert** őrmester gépjárművezetőt tapasztalatairól kérdeztük:

**– Kik használják az autókat? Jellemzően milyen távolságokon közlekednek velük?**

A távolság változó, általában a szolgálati feladat szerint változik, hogy helyi közlekedésre vagy hosszabb úton használjuk. Tapasztalataim szerint a mindennapos, rövidebb távon való közlekedés a gyakoribb, a szolgálati helyeink közötti távolság gyors, rugalmas, biztonságos megtételére.

**– Milyen a Vitarák megítélése?**

Az autó megítélése rendkívül pozitív, nagy örömet jelent mindenki számára a kiváló minőségű, minden igényt kielé-



gítő felszereltséggel rendelkező szolgálati gépjármű. Sokkal nyugodtabban és magabiztosabban látjuk el a feladatainkat, ha tudjuk, maximálisan megbízhatunk az autó technikai adottságaiban és biztonságban is érezzük magunkat benne. Rendkívül nehéz jó teljesítményű, ugyanakkor környezetbarát, takarékos gépjárművet találni. Kollégáimmal már az első kilométerek megtételétől állandó beszédtema a Vitara, megosztjuk személyes tapasztalatainkat és észrevételeinket.

**– Az autó mely pozitív tulajdonságát emelné ki? Mi teszi a Vitarát ideális szolgálati járművé?**

A Vitara mindennel rendelkezik, ami a biztonságos közlekedéshez elengedhetetlen: egyebek mellett ABS blokkolásgátlóval, ESP elektronikus menetstabilizátorral, valamint Tempomat és Temposet funkcióval is ellátottak. Kiemelném a rendkívül hasznos tolatókamerát, amely nagy segítség a manőverezésben. Megbízhatósága, könnyű kezelhetősége, mindent kielégítő felszereltsége teszi ideális szolgálati járművé.



Nógrádi Norbert

# Bor, mámmor Tokaj:

ezeket ne hagyd ki  
leghíresebb borvidékünkön

***Tokaj és környéke összeforrt a magyar borkultúrával, a borozás gasztronómiai élményével. Azonban akik ismerik a környéket, tudhatják, hogy a Tokaji hegyvidék jóval több a világhírű boroknál.***

**H**a azt a tábor erősítet, akik még nem fedezték fel a tájegység különlegességeit, tavasszal mindenképpen látogass el Magyarország ezen részére, hiszen mi sem lehet csodásabb, mint egy dűlőtúra közben kortyolgatni Tokaj híres borait, vagy belekóstolni a vidék gasztrókultúrájába?

Tokaj-Hegyalja 2002 óta az UNESCO Világörökség része. Aki kóstolta már a tokaji borokat, vagy látta és tapasztalta a régió báját, hangulatát és értékeit, az tudja, hogy a környék méltán szerepel a listán. A hosszú, szürke tél után pedig a tavaszi napsütés a szabadba csábít, a tájegység autóval pár óra alatt megközelíthető: tökéletes hosszúhátvége-alapanyag! Lássuk mit is érdemes kipróbálni, megkóstolni, bejárni Tokaj környékén!

## ***Túrabakancsot fel!***

Akár a fásztóbb, hegyek adta túrázást, akár a birtoklátogatással egybekötött dűlőtúrázást részesítet előnyben, a környéken mindkettőben részed lehet és egyik sem okoz majd csalódást.

Ha inkább a természetjárásra szavazol, a Zempléni-hegység szívesen koptatja majd a túrabakancsodat. A térségben a Nagy-Kopasz, térképi nevén Tokaji-hegy látványa ragadja meg először a tekintetet. A hegyről páratlan kilátás nyílik az egész környékre: a Bodrogra, a Hernádra, az Alföldre. A környék számos különleges növényfajnak ad

otthont, tavasszal pedig szívet melengető látványt nyújt ez a változatos növényvilág.

Habár a Megyer-hegyi Tengercsém Tokajtól valamivel messzebb esik, nem érdemes kihagyni ezt a páratlan szépséget: a Suzuki Vitara adta lehetőségek mindenképp kiaknázzhatók itt, hiszen a csomagtartóban remekül elfér a túrafelszerelés és a piknikkosár is. A gyönyörű, kék vizű tó mellett igazi tavaszi kikapcsolódás vár, a másfél órás túraútvonal körbe vezet a tó mellett és a tájegység szőlőültetvényein.

Ha pedig inkább egy borozással egybekötött dűlőtúrát választanál, a környéken erre is akad bőven lehetőség. Az itteni szőlőbirtokok generációkon átívelő tulajdonban vannak, szinte lehetetlen mellényúlni, ha borról van szó. A dűlőtúra lényege, hogy a borász segítségével körbejárhatod a birtokot, megismerheted a szőlőfajtákat, természetüket és a belőlük készült borokat, szigorúan kóstolással egybekötve!

## ***Borozás és gasztronómia***

Ha már a borozást említettük, természetesen a környék egész kultúrája erre épül fel, így nem érdemes kihagyni a borkóstolókat sem.

Számos remek pincészet nyújt lehetőséget a környék kiváló borainak kóstolgatására. Akár a nagyobb, akár a kisebb pincészetek mellett teszed le a voksod, csalódás biztosan

nem fog érni. Tokaj-Hegyvidék két fő szőlőfajtája a furmint és a hárslevelű, de a sárga muskotály, a zenit, a chardonnay és a savignon blanc is előforduló fajták a térségben. A fehér bor kedvelőinek mekkája tehát változatos és zamatos italokat kínál.

A borok mellett természetesen Tokaj-Hegyalja gasztrókultúrája sem okoz csalódást. Érdemes megkóstolni a helyi sajtokat, húsokat is, ha pedig konkrét vacsorára vagyunk a bor mellé, akkor érdemes felkeresni a környék neves éttermeit, megkóstolni a tájegység szezonális fogásait.

Akár családosan, akár kettesben vagy a barátokkal vágsz is neki Tokaj felfedezésének, a kényelmes utazást megkönnyíti neked a Suzuki Vitara gyors, sportos eleganciája, így a Tokaji borvidékre tartó út hamar elrepül majd. Használjátok ki a tavaszi napsütést és kóstoljatok bele a dolce vitába Magyarország leghíresebb borvidékén!





**Magyar Suzuki Zrt.**

2500 Esztergom, Schweidel József utca 52/a.

A Suzuki flottatermékekkel kapcsolatban  
kérjük érdeklődjön a [flotta@suzuki.hu](mailto:flotta@suzuki.hu) címen.

[www.suzukiflotta.hu](http://www.suzukiflotta.hu)